

Система подготовки и согласования договоров

Профиль пользователя:

Лидирующая табачная компания

Функциональная область:

Разработка ПО

Оказанные услуги:

Разработка, тестирование и внедрение системы

Длительность:

40 человеко-месяцев, 5 месяцев

Технологии и средства разработки:

- Windows Server 2008 R2
- SQL Server 2005
- SQL Server Reporting Services
- IIS 7
- .NET Framework 4.0 (ASP.NET, WWF, ADO.NET)

Проблема

Компания Artezio заключила договор с одной из лидирующих международных компаний по производству табачной продукции, имеющей развитую территориальную сеть представительств по всей России.

Представительства Заказчика осуществляют оптовые продажи и поставки сигарет и прочих табачных изделий в многочисленные торговые точки в Москве и других городах России. С каждой торговой точкой заключается соответствующий договор, который подготавливается и согласуется на нескольких уровнях в подразделениях представительства Заказчика.

Целью проекта являлось создание единой системы, автоматизирующей все процессы по подготовке и согласованию договоров на различных уровнях.

Решение

Внимательно рассмотрев все требования заказчика, специалисты Artezio приступили к разработке Системы Подготовки и Согласования Договоров (СПСД). Реализация системы предполагала разработку многослойного веб-приложения («тонкий клиент») с размещением бизнес-логики и данных на серверах. Для развертывания системы использовалось два сервера:

- Web-сервер – хостинг Web-приложения
- Сервер баз данных и формирования отчетов (СУБД SQL Server).

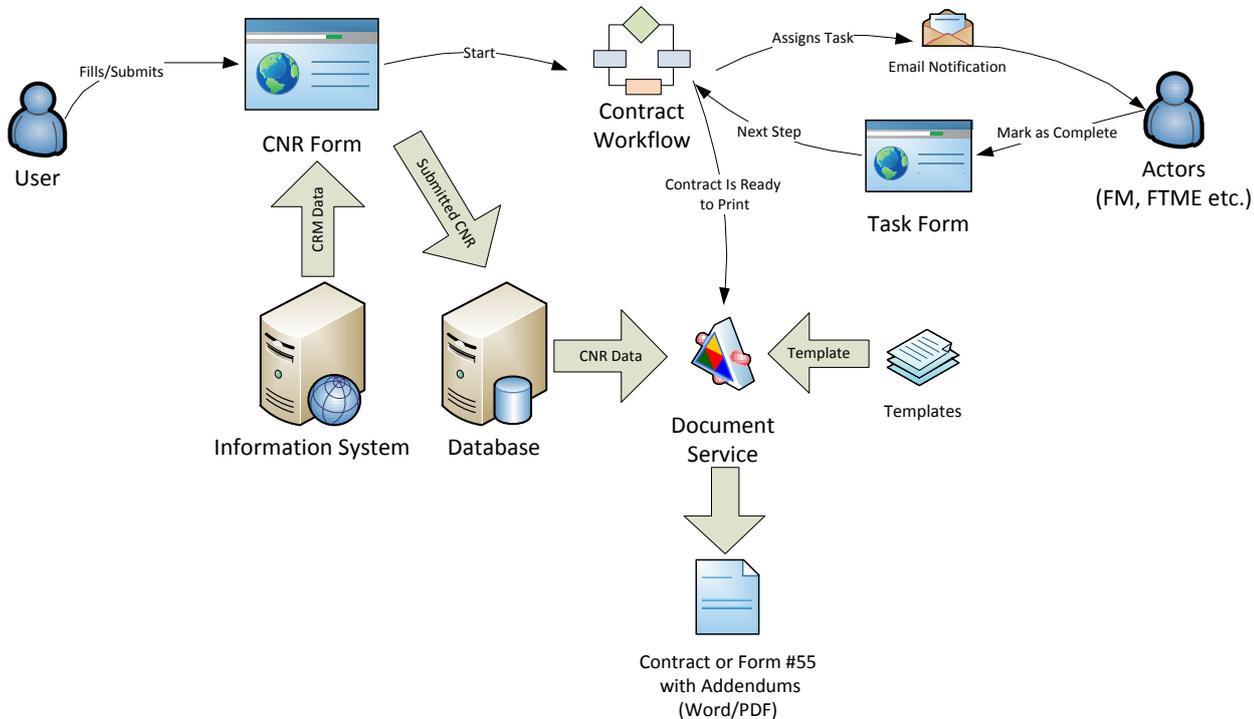
СПСД поддерживает три основные функции:

1. Создание и согласование договора всеми участниками бизнес-процесса

На первом этапе сотрудник подразделения создает договор, связанный с соответствующей формой. В процессе заполнения формы справочные данные по клиенту автоматически извлекаются из смежной информационной системы. Заполненная форма последовательно передается ответственным сотрудникам на согласование с помощью специальных e-mail уведомлений. После завершения процесса

согласования система извлекает информацию из баз данных и на основе шаблонов формирует готовые к печати договоры.

Система функционирует по следующей схеме:



2. *Импорт информации о платежах*, необходимой для отслеживания оплат по договорам в рамках системы.
3. *Формирование интегрированного отчета по исполнению условий договора* за отчетный период с указанием планируемой суммы платежа по договору в отчетном периоде и процента торговых точек, не выполнивших условия договора.

Результат

Разработанная специалистами Artezio СПСД полностью автоматизировала все процессы по подготовке и обработке договоров с торговыми точками. Выбранная архитектура и бизнес-логика предоставили системе следующие преимущества:

- Низкая стоимость развертывания и сопровождения системы;
- Возможность доступа к системе с использованием каналов связи с низкой пропускной способностью (модем);
- Возможность использования мобильного клиента (смартфоны, коммуникаторы) для доступа к системе;
- Интуитивно понятный интерфейс.

Система была разработана в установленные сроки в рамках заявленного бюджета и отвечала всем требованиям заказчика.